

MESSAGGIO RIVOLTO A **IMPRESE** INTERESSATE A REALIZZARE **PROGETTI** in:  
**BRASILE - RUSSIA**

**PROGETTI RIVOLTI a**

1. LOCALIZZARSI NEL PAESE PER PRODURRE E VENDERE, CON LA TESTA IN ITALIA
2. SELEZIONARE POTENZIALI PARTNER, PER FARE PARTNERSHIP, JOINT VENTURE
3. COSTITUIRE ATTIVITA' PRODUTTIVE E COMMERCIALI, RETE VENDITE, SHOWROOM
4. FARE STUDI DI PREFATTIBILITA' E FATTIBILITA'
5. SVILUPPARE IL MERCATO, PER TROVARE VIE DI SBOCCO
1. CERCARE E GESTIRE RISORSE FINANZIARIE AGEVOLATE E CONTRIBUTI
2. FARE SISTEMA CON IL CONTRATTO RETE IMPRESE

**CHE COS'E' IL CONTRATTO RETE IMPRESE**

E' UN SISTEMA DI FARE SQUADRA E REALIZZARE PROGETTI QUANDO DA SOLI NON SI HANNO LE POTENZIALITA' E LE CONDIZIONI. MEGLIO DIVIDERE CHE STARE SENZA. INOLTRE IL CONTRATTO DI RETE E' REGOLARIZZATO DALL LEGGE 122/10. LA QUALE CONSENTE DI NON PAGARE IMPOSTE SU COSTI SOSTENUTI E RIVOLTI ALLA RETE. QUESTO E' UN CONTRIBUTO CHE AIUTA A RIDURRE I COSTI SOSTENUTI PER REALIZZARE IL PROGETTO VERSO L'ESTERO. IL CONTRATTO DI RETE, PERMETTE ANCHE DI MANTENERE PIENA AUTONOMIA, OGNI IMPRESA DECIDE AUTONOMAMENTE IL DA FARSI, NON DIPENDE IL PROPRIO PRPGETTO DAGLI ALTRI PROGETTI DELLE IMPRESE ADERENTI ALLA RETE. SI FA' SISTEMA, MA SENZA ESSERE OSTACOLATI E SUBBORDINATI.

**OFFRIAMO PER REALIZZARE I PROGETTI I SEGUENTI SERVIZI**

1. SCRIVERE ED ANALIZZARE IL BUSINESS PLAN, FARE STUDI DI PREFATTIBILITA' E FATTIBILITA' PER VAUTARE LE OPPORTUNITA' OFFERTE
2. ANDARE IN BRASILE E RUSSIA PER PARTECIAPRE A MEETING ONE TO ONE CON POTENZIALI PARTNER PER SELEZIONARE I PARTNER
3. COSTITUIRE, AMMINISTRARE, GESTIRE, PROGETTI, STRUTTURE OPERATIVE, DIRETTAMENTE IN LOCO, CON STRUMENTI TECNICI DI CONTROLLO GESTIONALE, REVISIONE AZIENDALE.
4. ESSERE IL BRACCIO OPERATIVO DEGLI IMPRENDITORI. TUTOR PER START UP
5. ANDIAMO NEL PAESE D'INTERESSE, TUTTE LE VOLTE CHE SERVE E STIAMO IL TEMPO CHE SERVE. DISPONIBILITA' IMMEDIATA.

**REFERENZE**



**T 348 230 71 77**



**RAFFAELE COLONNA**, amministratore e consulente della società **AUDITING sas**. Esperienze avviate nel 1970 in **FIAT**, Contabilità Generale. 1978 **REVISORE** Bilanci. 1982 avvio **CONSULENTE**, a supporto di Commercialisti per servizi in PMI di Contabilità e Revisione Bilanci. 1985 costituita società **AUDITING sas**, 1988 Associati a **CONFINDUSTRIA ASSOCONSULT**, membri del settore Internazionalizzazione e del Collegio Revisori. 1996 **DOCENZA FORMAZIONE**, Corsi svolti a: Aosta, Ivrea, Novara, Torino, Cuneo, Alessandria, Genova, Pavia, Varese, Busto Arsizio, Cantù, Seregno, Lecco, Monza, Milano, Brescia, Verona, Bolzano, Padova, Venezia, Rovigo, Parma, Modena, Ferrara, Ravenna, Rimini, Bologna, Firenze, Piombino, Pescara, Barletta, Fasano, Lecce. 1997 Consiglieri vari **CONSORZI EXPORT**, per promozione business di PMI dei settori: meccanica, tecnologia, alimentare, turismo, in: Argentina, Uruguay, Brasile, Perù, Centro America, Burkina Faso, Costa D'Avorio, Marocco, Tunisia, Russia, Svizzera, CE. **CLIENTI:** Commercialisti, Cna, Confartigianati, PMI, Randstad, Elena, Casa di Carità, Forema, Keyco, Euroqualità, Isp Italia, Soges

PER INFORMAZIONI T **348 230 71 77** – **011 779 42 55** –

M [auditing@fastwebnet.it](mailto:auditing@fastwebnet.it) – sito [www.auditingitalia.it](http://www.auditingitalia.it)